

DISTRIBUIDOR DE TINTAS



O QUE É SER UM DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO?

Um distribuidor exclusivo é aquele cliente que mantém uma compra mínima de 1.000 litros de tinta mês. Ele atende todo o Estado a que pertence na venda de tintas da marca FORMULAINK.

PODE O DISTRIBUIDOR TRABALHAR COM OUTRAS MARCAS DE TINTA PARA INKJET?

Não o distribuidor tem que vender única e exclusivamente a marca que distribui com exclusividade. A venda de outra marca de tinta Inkjet o exclui como distribuidor exclusivo.

NO CASO DE DEIXAR DE COMPRAR O MINIMO DE 1.000 LITROS EXIGIDO DE TINTA MENSALMENTE PERCO A DISTRIBUIÇÃO?

Sim perde a distribuição, mas poderá continuar comprando mas sem a exclusividade. Por esse motivo o cliente tem que ter plena certeza do consumo mínimo mensal antes de solicitar a distribuição.

BEM QUERO REVENDER SEU PRODUTO COMO POSSO COMPRAR COM UMA MARGEM PARA REVENDER?

Sim poderá adquirir. Existe uma tabela progressiva inversamente no valor, ou seja quanto mais você compra menos você paga. Eu indicaria que estudasse essa tabela e verificasse em qual dos volumes de compra se encaixaria. Não esqueça que o que vai contar é a somatória final total da compra, podendo comprar 10 litros de um

tipo 20 do outro e assim sucessivamente totalizando dentro do volume desejado de compra.

GOSTARIA DE SER UM REVENDEDOR OU MESMO UM DISTRIBUIDOR MAS NÃO CONHEÇO NADA SOBRE TINTA, COMO PODEREI ADQUIRIR INFORMAÇÕES A ESSE RESPEITO?

Nossos distribuidores e mesmo revendedores podem ter acesso a pagina DA FORMULAINK através do site www.formulaink.com.br e através de uma SENHA ter acesso as informações sobre cada código de tinta, como sua aplicação em que impressoras, o diferencial de pigmentada e colorida, procedimentos para o bom funcionamento de cada uma, etc. Teremos também cursos específicos como: trabalhar com Bulk Ink (sistema contínuo de impressão), instalação do Bulk nas impressoras Epson, Cannon, Hp e mais informações para que você tenha condições de dar o suporte necessário a seu cliente.

QUAL A MARGEM DE LUCRO QUE PODEREI TER NA REVENDA DE TINTA OU NA DISTRIBUIÇÃO?

Neste caso você esta com acesso a tabela de preços veja que o preço de distribuidor para o consumidor da uma margem de mais ou menos no caso acima de 501 litros tem uma margem superior a 200% o que é bem significativo dando até margem para REVENDA.

NO PAGAMENTO ANTECIPADO NOSSO CLIENTE DISTRIBUIDOR OU MESMO REVENDA GANHA UM DESCONTO DE 8% NA COMPRA ACIMA DE 100 LITROS.

Itatiba nov/2010